



海南工商职业学院

HAINAN TECHNOLOGY AND BUSINESS COLLEGE

就业工作简报

2019 年第 2 期（总第 9 期）

就业办公室 编

2019 年 4 月 30 日

2019 年 4 月份我校就业工作进展情况

- ◆ 4 月 4 日上午 9 点，我校 2020 届毕业生信息采集工作培训会在行政楼八楼会议室 1 召开，培训学习会由党委委员、就业办主任邢琼勇主持，2020 届毕业生全体辅导员和就业办工作人员共计 15 人参会。
- ◆ 4 月 10 日下午 16:00 时，海南捷诚装饰工程有限公司在我校图书馆一楼报告厅为信息工程学院 2017 级学生举办了宣讲会，信息工程学院团总支书记余津洋出席本次宣讲会。2017 级移动通信技术专业、计算机应用技术专业的同学到场参加本次宣讲会。海南捷诚装饰工程有限公司陈经理作为本次宣讲会的主讲人。陈经理分别从企业工作环境、企业文化、企业历程三个方面向同学们介绍了该企业。
- ◆ 4 月 12 日上午 9 点，新道科技股份有限公司的肖坤经理和吴育真经理来我校经济管理学院考察交流并洽谈合作，我院罗院长、党支部副书记徐玲、会计教研室主任李曾逵老师一同参加了会议。
- ◆ 4 月 16 日，我校经济管理学院与海南维莱雅贸易有限公司举行校企合作座谈会。参加此次座谈会的人员有企业 CEO 张立平先生，企业市场部经理王根虎先生，罗院长，徐玲书记，电子商务教研室的周秋利、陈瑞丰、陈志艳和陈晶晶老师，市场营销教研室的杨云琇老师。
- ◆ 4 月 17 日下午，我校经济管理学院严漫清、吕彦花、韩贞泉和吕彦霞老师一起到恒立教育有限责任公司进行了走访调研。
- ◆ 4 月 18 日晚 7 点，我校建筑工程学院在图书馆报告厅举办了校企合作招聘宣讲会。本次宣讲会主要邀请了校企合作单位海南百汇园邦城市设计顾问有限公司进校园做宣讲。
- ◆ 4 月 19 日上午 8 点半，我校建筑工程学院院长王秀兰带队，土木工程教研室老师周文龙、杨春雨、辅导员林鹏一行来到浙江融兴建设海南分公司澄迈项目组进行实习生走访调研。
- ◆ 4 月 20 日，由我校田巨平执行校长带队、李璐副校长、校企合作办宋静敏主任、信息工程学院陈俊副院长、海洋学院邹亚男副院长一行五人前往

三亚海昌海洋公园（三亚海昌梦幻海洋不夜城）进行考察调研，洽谈校企合作。三亚海昌海洋公园副总经理陈汝俊、人力行政部部长周林、李操全程参加调研和洽谈。

- ◆ 4月22日下午，海南海洋产业联盟秘书处副秘书长李志华、会员部王文鹏走访海南工商职业学院海洋学院，我校校长符勇、校企合作办公室主任宋静敏、海洋学院副院长邹亚男热情接待秘书处一行，双方就共同关心的问题进行了深入交流。
- ◆ 4月25日，我校旅游艺术学院主办的第一届乘务服务技能大赛在第二报告厅圆满落下帷幕。副校长李璐、图书馆馆长朱恩荣、信息工程学院副院长陈俊、旅游艺术学院副院长蒋岚、党支部书记王鹏程、教科处处长助理韩霜等三百余名师生代表莅临现场。
- ◆ 我校电子商务专业毕业生陈日通，2016年入学海南工商职业学院经济管理学院，分享他的创业故事。
- ◆ 何振吉大师工作室在我校交通工程学院的支持下，由全国技术能手、高级技师何振吉老师带交通工程学院的学生共同组建。

报：学校领导

送：各学院、各部门

2019年5月1日印发（15份）

编辑：周启莹 周志凤

审定：邢琼勇

队伍建设 | 我校召开 2020 届毕业生信息采集工作培训会

4月4日上午9点，我校2020届毕业生信息采集工作培训会在行政楼八楼会议室1召开，培训学习会由党委委员、就业办主任邢琼勇主持，2020届毕业生全体辅导员和就业办工作人员共计15人参会。

首先，邢琼勇主任对毕业生信息采集工作做了几点强调，一是强调学生源地信息数据采集的重要性，是毕业生报到证派遣的重要依据，是学生档案交接的重要信息来源，是就业数据上报的唯一信息来源。二是强调要注重信息的准确性和规范性，认真审查学生填写的信息，确保学生的信息准确无误，确保提交信息的规范性。三是强调信息的时效性，提高工作效率，要求按质完成信息采集按时上报采集相关数据。

接着，周志凤科长就毕业生54项信息采集填写工作做了详细的说明，并对信息的填写规范性进行了培训。

2020届毕业生学生信息采集工作的提前部署安排，旨在提高我校毕业生就业工作效率，为毕业生就业做好充分准备。



就业指导 | 海南捷诚装饰工程有限公司来我校宣讲

2019年4月10日下午16:00时，海南捷诚装饰工程有限公司在校图书馆一楼报告厅为信息工程学院2017级学生举办了宣讲会，信息工程学院团总支书记余津洋出席本次宣讲会。2017级移动通信技术专业、计算机应用技术专业的同学到场参加本次宣讲会。海南捷诚装饰工程有限公司陈经理作为本次宣讲会的主讲人。陈经理分别从企业工作环境、企业文化、企业历程三个方面向同学们介绍了该企业。

海南捷诚装饰工程有限公司是一家集装修设计、材料展示、工程施工、全责售后为一体的专业化装饰公司，是盛捷装饰集团为更好地顺应市场发展，全面地满足客户需求，斥重资打造的全新整体装修品牌。

捷诚装饰倡导装修一站式服务，崇尚“以诚为贵、追求完美”的设计理念，近百名设计精英坐镇，设有16个部门，人员稳定增长。公司共有3500平米，有别于传统的办公格局，更显豪华大气。

为每一位扎根捷诚装饰的员工提供广阔的发展空间，是捷诚创办的最大初衷。公司秉承“客户第一，员工第二，企业第三”的经营理念，让每一位牵手捷诚的员工都能在公司的大平台上快乐成长，体会捷诚大家庭的其乐融融。

海南捷诚装饰以推出全新的全包装修套餐革新装修市场，并积极引用ISO9002国际质量认证体系，以创新模式，先进管理，贴心服务，成就一站式家居装修领跑者。



基地建设 | 经济管理学院与新道科技股份有限公司洽谈校企合作

4月12日上午9点，新道科技股份有限公司的肖坤经理和吴育真经理来我院考察交流并洽谈合作，我院罗院长、党支部副书记徐玲、会计教研室主任李曾逵老师一同参加了会议。

新道公司肖坤经理首先介绍了他们公司基本情况，并特别介绍了公司目前正在与其他学校合作的“专业共建”、“课程开发”等项目，即将企业的真实业务流程和场景搬进校园，实现“上学即上班”，“校内实训=校外实习”，搭建信息化与实践教学平台，塑造学生探究式的学习环境。

随后，我院罗院长介绍了我院会计骨干专业在建情况，强调了我校与新道公司的深厚友谊，回忆了过去几年在承办 ERP 竞赛中的友好关系，并充分表达了校企合作的意愿，包括人才培养方案研讨、人才交流、学生实习实训等方面的合作。

双方在友好和谐的气氛中达成了共建共赢的意愿，都表示将在未来深层次合作中加大了解与沟通。通过本次交流，一方面增加了我院在专业建设上不足的认识，拓展了我们对最新企业前沿动态的视野；另一方面，也让企业了解了我们学院的风采，达到了与企业初步达成合作意愿的目的。



基地建设 | 经济管理学院与维莱雅公司洽谈校企合作

为了推进专业建设，深化校企合作，2019年4月16日，海南工商职业学院经济管理学院与海南维莱雅贸易有限公司举行校企合作座谈会。参加此次座谈会的人员有企业 CEO 张立平先生，企业市场部经理王根虎先生，罗院长，徐玲书记，电子商务教研室的周秋利、陈瑞丰、陈志艳和陈晶晶老师，市场营销教研室的杨云琇老师。

座谈会上，张立平先生对维莱雅公司进行简单介绍，提出了企业发展对人才的需求，并指出校企合作的意向，一是进行人才储备，二是支持大学生创业。

罗院长本着“以促进就业为导向，以学习能力为本位”的原则，向对方了解

了企业的岗位设置和各岗位职责要求。然后，罗院长提出了校企合作可以从以下五个方面开展落实：一，带领专业教师进行企业现场调研；二，邀请企业专家参与人才培养方案研讨会；三，实训课程深入合作；四，邀请企业相关负责人在新生入学教育时讲解职业规划；五，校企合作挂牌，签署合作协议。

接下来，参与座谈会的各位专任教师从专业课程设置、学生专业能力的培养、课程资源获取等多个角度与企业方展开讨论，为今后教学活动的开展提供了众多的参考意见。

此次校企合作座谈会开展非常顺利，双方洽谈气氛融洽。深化校企合作工作，不仅能有效解决学生顶岗实习和就业问题，而且能更好地推动人才培养方案修订工作和课程体系改革。



基地建设 | 经济管理学院会计和财务管理专业老师走访调研恒立教育有限责任公司

为提升学生综合素质、加强专业建设、服务地方经济社会发展，4月17日下午经济管理学院严漫清、吕彦花、韩贞泉和吕彦霞老师一起到恒立教育有限责任公司进行了走访调研。

恒立教育有限责任公司是海南一家专业就业培训公司，主要业务包括企业会计实务操作班、出纳实操班、电算化实操班、室内设计、平面设计、职业认证等项目。

我院教师团队在调研过程中受到恒立教育有限公司的工作人员的热情接待。我院教师团队首先介绍了此行目的，接着在恒立教育的工作人员参观了解了对方的实训环境，就如何让学生更好的与企业工作进行无缝对接并使我们培养的人才学有所长、学有所用进行了交流。

此次调研为我院会计专业在人才培养、专业建设、实验实训等方面积累了素材，进一步促进培养学校与社会用人单位相结合、师生与一线工作者相结合、理论与实践相结合的新型人才。



就业指导 | 建筑工程学院举办企业进校园招聘宣讲会

为加深学生对行业发展的了解，提升学生的综合素质技能，给学生们提供更多实践的平台，增强我院学子在就业中的竞争力。建筑工程学院于2019年4月18日晚7点，在图书馆报告厅举办了校企合作招聘宣讲会。本次宣讲会主要邀请了校企合作单位海南百汇园邦城市设计顾问有限公司进校园做宣讲。宣讲前，建筑工程学院院长王秀兰与党支部书记苏微微多次与企业总经理傅后颖、主任潘元彪进行联系沟通，并到场聆听宣讲会。

宣讲会上，傅后颖总经理以“醉美人生——做好职业生涯规划，走精彩的人

生之路”为主题，从设计行业的发展以及海南目前设计行业的状况开始，给同学们做了一个详细的介绍分析。他告诉同学们，了解自己、了解行业、了解行业发展的方向，对自己未来的发展是有很大的帮助。接着他给相关专业的同学们进行了一个清晰的职业生涯指导，他要求同学们从了解自己喜欢做什么、了解自己能做什么、了解自己适合做什么、自己最看重什么、人和岗位是否匹配、如何去行动几个方面，做到知己、知彼，合理选择职业目标和途径，并以最优的策略、高校的行动去实现职业目标的过程。

接着，傅总也通 PPT 展示向大家介绍自己公司的概况、公司发展方向、岗位需求等学生密切关注的问题。同时还给大家展示了公司成型的作品，引起同学们的高度重视。傅总还给大家介绍了设计专业在海南的发展的新方向，建议同学们可以利用假期的时间到企业进行学习锻炼，为即将到来的实习做好准备。

宣讲会后，王秀兰院长与苏微微书记还带领着企业负责人到图书馆大厅参观了我院学子的专业作品展示。企业方高度赞扬我院学子的专业基本能力扎实，各方面综合技能并不比本科院校的学生差，希望能加强校企合作，共同为海南培养更多优秀的设计人才。



本次宣讲会的举办，加深了企业与学校之间的密切联系。为进一步开展校企合作，建立实习实训就业基地打下了基础。同时也为我院学子搭建实践就业的平台，达到了双赢的效果。



基地建设 | 加强促进校企合作关系及学生实习就业工作

建筑工程学院重视校企合作关系和学生实习就业工作，以院长、书记为领导班子积极走访企业调研，了解企业需求和学生在实习岗位的适应情况。我院党支部书记苏微微与相关企业负责人保持联系与沟通，确定我院对 2016 级实习生走访调研行程。2019 年 4 月 19 日上午 8 点半，由建筑工程学院院长王秀兰带队，土木工程教研室老师周文龙、杨春雨、辅导员林鹏一行来到浙江融兴建设海南分公司澄迈项目组进行实习生走访调研。

到达项目地点后，融兴项目经理王晓军热情的接待并亲自组织座谈参观。座谈会上，王院长诚恳的表示了本次走访的主要目的：调研了解我院学生在岗位实习实践情况，学生在知识、技能等方面存在哪些不足，需要在哪些方面加强，确认我院各专业培养的学生是否符合岗位的需求等。王院长诚恳的希望公司项目负责人提出宝贵建议，这对我院提高办学水平，合理修订 2019 人才培养方案，加强课程与岗位对接，按企业需要的人才规格来培养学生等方面非常重要。同时也可促进我院学生到实习岗位上手快、适应能力强。

项目经理王晓军及现场金经理对我院重视学生实习给予了高度的赞扬，同时也对我院学生的实习情况给予反馈和评价。他们认为我院学生的素质、学习能力

和态度都比其他院校好，能虚心向师傅学习，也能在工作中提出问题、增强解决问题的能力。同时也真实反馈了在项目实习的各校实习生“通病”：学生动手能力、行业规范认知能力、施工图纸变为成品的空间想象能力欠缺，希望学校在这些方面加强培养。王院长及教师代表对企业方反馈的信息认真记录并进行坦诚交流，寻求解决办法。本次走访，融兴建设澄迈项目组还慷慨给我院提供建筑构件模型，帮助我院解决校内实训基地建设难题。在此，王院长特别感谢融兴建设海南分公司对我院校内外实习实训基地建设的大力支持！

座谈会上，我院实习学生对院长等人的到来感到十分亲切，畅谈了实习过程中的感受、体验和收获。王院长等人也与实习生一一交流，叮嘱他们在实践中虚心向师傅学习，对学生实习期间工作纪律、操作安全、交通安全等方面也提出要求和教导。要求实习学生适应环境、努力工作，自我提升、争取得到企业的认同。

座谈会结束后，融兴工程处经理王晓军和现场金经理陪同王院长等人参观项目现场，针对项目施工新技术和质量等方面进行交流。在项目现场真实目睹和感受到了融兴建设海南分公司企业文化、职业精神的魅力；真实看到融兴建设在施工技术、施工质量和施工管理方面追求卓越的一流水平。王院长表示浙江融兴建设海南分公司一直以来对我院校内外实习基地建设、实习就业等方面给予大力支持与帮助。我院也要努力提升办学水平和毕业生质量，为融兴建设培养和优先输送高素质的学生，加强深度合作，互相支持、互利双赢，共同发展。

此次走访，不仅加强了校企深度合作、沟通与了解，同时也进一步掌握实习学生的工作、生活、学习和成长情况，有助于学院夯实 2019 年确定的工作重点和课程改革目标，加快教学改革脚步，加强学生动手能力和职业精神的培养，为服务海南区域经济建设培养高素质的技术技能人才而努力。



基地建设 | 我校赴三亚海昌海洋公园洽谈校企合作

为开拓我校学生实习实训基地，为毕业生建立稳定的就业渠道，进一步促进校企合作，4月20日，由我校田巨平执行校长带队、李璐副校长、校企合作办宋静敏主任、信息工程学院陈俊副院长、海洋学院邹亚男副院长一行五人前往三亚海昌海洋公园（三亚海昌梦幻海洋不夜城）进行考察调研，洽谈校企合作。三亚海昌海洋公园副总经理陈汝俊、人力行政部部长周林、李操全程参加调研和洽谈。

海昌海洋公园控股有限公司是中国知名的主题公园和配套商用物业开发运营商，2014年在香港联交所主板上市，在上海、大连、青岛、重庆、成都、天津、武汉、郑州以及烟台经营海洋主题公园、综合娱乐主题公园，累计游客接待量超1.1亿人次。三亚海昌海洋公园建在海棠湾中心区，于2019年1月20日正式开业，是开放式街区，无门票，游客自由选择消费。以“海上丝绸之路”为主题，

结合三亚国际、热带、滨海元素，打造一座集文化旅游、休闲度假、娱乐体验、创新商业为一体的海洋文娱综合体。海洋公园近 20 项业务与我校旅艺学院、经管学院、海洋学院、信工学院等专业有广泛的合作空间。

洽谈会上，田巨平校长和学院院长们对将我校的办学情况和专业设置进行了汇报，陈汝俊副总经理对海洋公园的情况和相关专业实习岗位进行了介绍，双方就合作模式进行了深入交流与沟通，达成了初步合作意向。

我校一直重视开展校企合作，积极寻求学校与企业合作，企业与各专业对接合作，为学生拓展更多的实习就业平台，锻炼学生的实践操作能力，同时为企业提供专业人才。三亚海昌海洋公园表示将于近期来学校开展企业宣讲、招聘实习生和毕业生活动，双方将建立起合作、互利、共赢的长效机制。



合作交流 | 海南海洋产业联盟走访海洋学院

2019 年 4 月 22 日下午，海南海洋产业联盟秘书处副秘书长李志华、会员部王文鹏走访海南工商职业学院海洋学院，我校校长符勇、校企合作办公室主任宋静敏、海洋学院副院长邹亚男热情接待秘书处一行，双方就共同关心的问题进行了深入交流。

海南海洋产业联盟是从事海洋旅游、海洋渔业、海洋运输物流业、海洋现代服务业、海洋油气业、海洋信息产业、海洋生物产业、海洋能源与材料产业、海水淡化产业、海洋工程与装备制造业等涉海企事业单位、高等院校、科研院所，自愿组成的非营利性行业组织。

交流过程中，符勇校长介绍了学院的基本情况与合作模式，李志华副秘书长重点介绍了联盟 19 年工作计划及思路并积极征求意见与建议，随后双方就如何推动职业教育发展、深化校企合作、推动产学研一体化等方面进行了深入交流，一致认同加强交流合作，推动海南海洋产业的发展。



职业训练 | 旅游艺术学院首届乘务服务技能大赛完美落幕

4 月 25 日，由旅游艺术学院主办的第一届乘务服务技能大赛在学校第二报告厅圆满落下帷幕。学校副校长李璐、图书馆馆长朱恩荣、信息工程学院副院长

陈俊、旅游艺术学院副院长蒋岚、党支部书记王鹏程、教科处处长助理韩霜等三百余名师生代表莅临现场。

本次大赛由交通运输教研室策划承办。大赛于3月开始启动，以面试、技能操作考核相结合的形式分初赛、复赛和决赛三阶段开展，最后从学院空中乘务和高铁乘务专业百余名学生中甄选出9名选手进入决赛。经过激烈地角逐，最终评选出一等奖1名，二等奖2名，三等奖3名。

大赛内容涵盖乘务服务技能、应急处置、医疗急救、广播词、乘务员职业形象等相关专业知识和技能，重点就选手的职业技能和服务意识进行考察评比。大赛邀请到海南航空公司机长、南方航空公司海南分公司头等舱乘务员（原我校优秀毕业生）担任评委。比赛结束后各业内评委对现场选手的表现进行了精彩的点评，并针对航空公司面试技巧等专业知识给予现场指导。

本次大赛作为旅游艺术学院本年度重点工作之一，经过了学院精心的策划和周密的安排，取得成功。活动的举办，为空乘、高铁专业学生提供了一个展示专业风貌的舞台，同学们良好的精神风貌和扎实的专业功底得以全方位的展示。旅游艺术学院本着发扬“匠人为基，匠心为本”的办赛宗旨，将为实现培养高素质技术技能型人才的目标不断努力！



创业故事 | 真诚、自信、坚持和勇于拼搏的精神创造奇迹

我叫陈日通，来自于美丽的海南澄迈，出生于1997年，2016年入学海南工商职业学院经济管理学院电子商务专业。接下来，我为大家分享一下我的创业经历。

高中阶段我就已经开始兼职打工，经济独立，知道自己想要什么和该怎么做去获得自己想要的一切。2016年9月我如期来到海南工商职业学院经济管理学院就读电子商务专业，但不甘于平庸的我总希望通过各种各样的平台锻炼自己的胆量和舞台表现能力。当时班导组织了很多场经验分享会和比赛，我都积极参加，并踊跃报名参与经验分享。初衷也是想锻炼自己，打磨自己的舞台表现力。当然课余时间我也找了一份兼职工作，赚取自己每日所需。那会儿还没有开始尝试创业，但只知道生活非常的残酷，我必须要不不停的努力工作才能解决我自己的学杂费和生活费。2016年的一次偶然的机会，我接触到了POS机，刚开始销售POS机时，我内心还是非常忐忑的，每天都出去跑业务，挨家挨户的介绍产品功能、推销产品内涵，经常都是11点半左右才回到宿舍，那会儿舍友多数都已经睡下了，我还因此调换到了一个晚睡的寝室。后来也在微信上发小广告推销产品，但朋友圈中能购买POS机的人少之又少，很难找到合适的客户。后来我又继续开始挨家挨户、地毯式的推销产品。记得有一年年底是销售旺季，我腊月29晚上11点钟才回到学校宿舍，当时在校



门口碰到班导，她用惊讶的眼神看着我，好似在问“你怎么还在上班，没回家过年”。我没好意思告诉她，为了筹下学期的学费，过年我都不打算回家了。上天不负苦心人，短短的几个月时间，我成功赚了我人生第一桶金--2000元，光靠跑业务赚的，我也觉得不可思议，但都是努力的收获。

当我找到了突破口，获得了成功签单的经验后，订单便开始陆陆续续向我招手，我也乐此不疲。每天除了上课就是出去跑业务、签单。通过两年730天的日日夜夜的努力，终于在大三实习伊始，我可以每天不用发愁而日进5000。在大家都忙着找实习单位而一筹莫展的时候，我能镇定自若的每天规律生活，我感觉我的付出终于有了回报。我也懂得了努力奔跑的人，上天终会眷顾。

后来慢慢的感觉到这个行业可以坐着挣钱，于是我把仅有的3万元存款和借贷的5万元投资到这个行业，我们几个人一起合伙创办了现在的这个公司，现在已成功融资50万，接下来打算进行第二轮融资200万。刚开始特别辛苦，可熬过了苦剩下的都是甜，付出就会有回报，努力的人都不会被辜负。

在这个创业过程中，有太多心酸和泪水无法用语言和文字表达出来。创业中期，每个月就那么点钱，感觉实现财富自由是没啥希望了。有点消极，想回学校上学算了，幸好有前辈告诉我，创业贵在坚持，我只是遇到了瓶颈罢了。后来调整好心态，懂得控制情绪，要劳逸结合，多找人倾诉，没事多看点书，多交点朋友。

通过这一两年的摸爬滚打，使我明白：商人，首先就得有良心，讲诚信。不要满口都是大话、空话、忽悠。有些人以为那是口才，其实不是，就比如有些伙伴问我，我口才不好，能创业吗？答案是肯定的。不要以为你讲得天花乱坠客户就会被你唬住了。现在是信息时代，客户又不是傻瓜。你不如诚实一点，诚恳一点，许多客户购买产品，其实不是看产品有多好，他买的其实是对我们的信任。我们只要在客户面前表现出我们的诚意，他不但会购买还会推荐其他人购买，因为他欣赏你的态度。创业的过程就像是一个人的生活历程，和生活一样除了基本的生存技巧外，更需要真诚、自信、坚持和勇于拼搏的精神。

大师工作室 | 交通工程学院汽修技能大师何振吉：跟着我，就能学到技术

只要你愿意学，跟着我就能学到技术！

技--打铁还需自身硬！

何振吉是我校交通工程学院汽修专业教师。早些年，何老师就为了学习更多、更专、更精的汽修技术，来到了海汽海口汽车保修厂工作。“脏、累、苦，这是大家对汽修工作的普遍看法，但对我来说，这些都不重要，关键是能学到技术。”何老师说，“对于刚出来工作的我来说，最欠缺的就是实践技能，而汽修厂就是最好的练兵场”。经过在汽修厂数十年如一日的实地磨炼，无数次技术的专研、无数次修理的实操、无数次失败的经验总结，何振吉老师的汽修诊断及维修技能有了大幅度的提升，技艺也达到炉火纯青的程度。尽管如此，何振吉老师并未放弃学习，还始终坚持学习更多的新理论，实践更多的新技能。

功夫不负有心人。几十年来，何振吉老师凭着过硬的理论和娴熟的汽修技能取得了无数优异的成绩，其中包含：

- 全国技能能手

- 先进生产（工作）者
- 最受毕业生欢迎教师
- 海南省职工职业技能大赛三等奖

此外，何振吉老师还多次指导学生参加各类汽修竞赛，取得优异的成绩。
师--勤勤恳恳传技艺！

“何振吉大师工作室”是在海南工商职业学院的支持下，由全国技术能手、高级技师何振吉老师牵头组建。

“成立工作室的一大目的是满足学院学生、青年教师、企业员工等更高的知识技能需求。”何振吉老师说，“只要他们愿意学，跟着我，就能学到技术。”

